

Q4, FY 22-23 (Results Update)

Skipper bets big on green energy

OUR SPECIAL CORRESPONDENT

Calcutta: City-based electricity tower and pole maker Skipper is betting on the transition to renewable energy — as part of the global target to reach net zero — to achieve 25 per cent CAGR for the next three years.

The company, which is already exporting to 55 countries, plans to expand its footprint to at least 15 more countries with a focus on West Asia, Africa and Latin America.

Moreover, it is expecting demand from India with the government's push to renewable, especially solar projects.

Skipper closed FY23 with an overall order book of Rs 4,500 crore, including Rs 4,137 crore in the last fiscal itself.

While it continues to focus on electricity, a big slice came from the telecom vertical of the business with BSNL placing a Rs 2,200 crore order for 4G mobile tower.

"Given the order book in place, we can expect a 25 per cent CAGR for the next three years," Sharan Bansal, director of Skipper Ltd.

The company also has a strong pipeline of bids coming up — Rs 6,600 crore from the overseas market and Rs 3,520 crore in the domestic segment. Moreover, it plans to expand its retail presence in the PVC pipe range as well.

Skipper closed the fourth quarter with the highest ever quarterly revenue of Rs 657.4 crore, which is up 18.9 per cent from Rs 552.7 crore in Q4FY22.

Profit after tax was down by 3.4 per cent to Rs 23.7 crore compared with Rs 24.5 crore on account of marked-to-market forex loss.

Q.4, FY22-23 (Results Update)

Skipper eyes ₹4k-cr revenue in next 3 yrs

TNN & AGENCIES

Kolkata: Skipper, a city-based power transmission and distribution tower manufacturing firm, has set its sights on doubling its revenue to around Rs 4,000 crore within the next three years. It anticipates a compound annual growth rate (CAGR) of over 25% for the next three-four years, driven by strong international and domestic demand for engineering products. The polymer business, which represents around 21% of total revenue, is expected to see higher growth.

"The company has an order book of Rs 4,500 crore, with order inflow in FY'23 already reaching Rs 4,137 crore, of which Rs 410 crore was received in the March quarter," Skipper director Sharan Bansal said. The push for investment in renewable power transmission infrastructure has created a very positive demand scenario globally, and the company is seeing demand not just from developing economies but also from developed ones, Bansal added.

Meanwhile, the company posted a standalone net profit of Rs 21 crore for the fourth quarter ended March, a fall of 17% over the corresponding period's profit of Rs 25 crore. The dip in profit was due to market-to-market forex loss of Rs 24 crore. It Q4 revenue stood at Rs 657 with a rise of 18.9%. Bansal also revealed that for the full year, EBIDTA had improved to 11% from 8.7% in FY'22.

Q4 FY 22-23 (Results Update)

Skipper eyes 25% CAGR over three years

Our Bureau

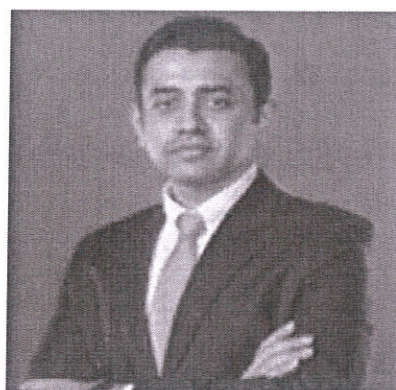
Kolkata

Skipper Ltd is expecting to grow at a CAGR of over 25 per cent on a year-on-year basis for the next three years to touch a turnover of ₹4,000 crore, backed by diversification into new geographies and addition of new product segments.

The company, which has been growing at around 15 per cent for the last three years, clocked a total turnover of ₹1,980 crore in 2022-23.

RENEWABLE PUSH

Skipper has two main business verticals — engineering EPC and polymer divisions. Nearly 79 per cent of its revenue comes from engineering and power transmission and distribution business, while the remaining 21 per cent comes from polymer business. According to Sharan Bansal, Director, Skipper Ltd, there is a big push towards conversion to renewable



Sharan Bansal, Director, Skipper

energy worldwide and this is leading to significant investments in transmission infrastructure. This is expected to augur well for the company, as it expects a good demand both from domestic and international markets. The company closed last fiscal with a total order book of ₹4,500 crore. Of this, nearly 80 per cent comes from the domestic market and the rest from exports.

“We bagged ₹2,500-crore worth order from BSNL in December 2022. The project is expected to be executed over a

period of one-two years. There is a big push towards conversion to renewable energy and globally there is a demand for power transmission infrastructure. On the other side, in the telecom business more and more countries are moving towards 4G and 5G. We are expecting healthy growth of around 25 per cent for the next three years,” Bansal said at a select media round table here on Monday.

EXPANDING HORIZON

The company is looking to get into newer markets for its engineering business division and is also on the lookout for rolling out more value-added products in the near future. It is already present across 55 countries and plans to take it up to 70 countries by the year-end.

The company, which forayed into the polymer business about nine years ago, currently has a turnover of around ₹400 crore from the segment, and is hoping to take it up to ₹1,000 crore in the next two-three years.

ॐ ॥ श्री हरिः ॥ ॐ

सन्मार्ग

॥ नमोऽस्तु रामाय सलक्ष्मणाय देव्यै च तस्यै जनकात्मजायै नमोऽस्तुरुद्रेन्द्रयमानिलेभ्यो नमोऽस्तुचन्द्रार्कमरुद्गणेश्यः॥

Q4 FY 22-23 (RESULTS UPDATE)

स्किपर ने चौथी तिमाही में दर्ज की 12.9 प्रतिशत की बढ़ोतरी

कोलकाता : स्किपर लिमिटेड ने इंजीनियरिंग सेगमेंट में वित्त वर्ष 2022 के 10.7 प्रतिशत की तुलना में वित्त वर्ष 2023 के दौरान 12.9 प्रतिशत की बढ़ोतरी दर्ज की है।



स्किपर लिमिटेड के कार्यकारी निदेशक शरण बंसल ने कहा कि चौथी तिमाही में कंपनी ने असाधारण प्रदर्शन किया है। कंपनी के पॉलिमर डिवीजन ने 27 प्रतिशत की वृद्धि दर्ज करते हुए अब तक का सबसे अधिक तिमाही और वार्षिक राजस्व बढ़ोतरी दर्ज की है। इसके अतिरिक्त, ईपीसी कार्यों में कंपनी अपने परिचालन का

विस्तार करते हुए जल जीवन मिशन परियोजनाओं के लिए 1,000 मिलियन रुपये से अधिक का एक महत्वपूर्ण ऑर्डर हासिल किया है। ऑपरेटिंग पीबीटी (नेट ऑफ फॉरेक्स) की श्रेणी में कंपनी ने वित्त वर्ष 2022 में 113 मिलियन रुपये की तुलना में जारी वित्त वर्ष में 713 मिलियन रुपये की बढ़ोतरी दर्ज की है, जो साल-दर-साल 531 प्रतिशत की वृद्धि दर्शाता है। इसके साथ ही जारी वित्त वर्ष के दौरान स्टैंड अलोन ऑपरेटिंग मार्जिन 8.7 प्रतिशत से बढ़कर 11 प्रतिशत हो गया है।

दैनिक विश्वामित्र

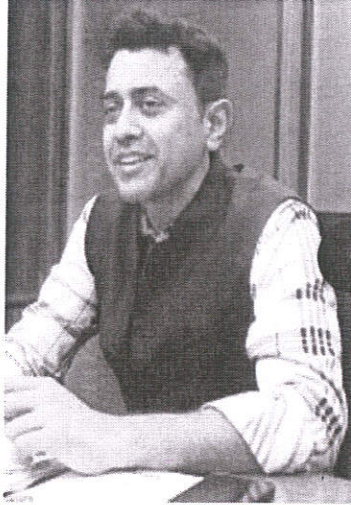
• हिन्दी का प्राचीनतम राष्ट्रीय दैनिक •

कोलकाता मंगलवार ■ 16 मई, 2023 ■ ज्येष्ठ कृष्ण 11 सम्वत् 2080

Q4 FY 22-23 (RESULTS UPDATE)

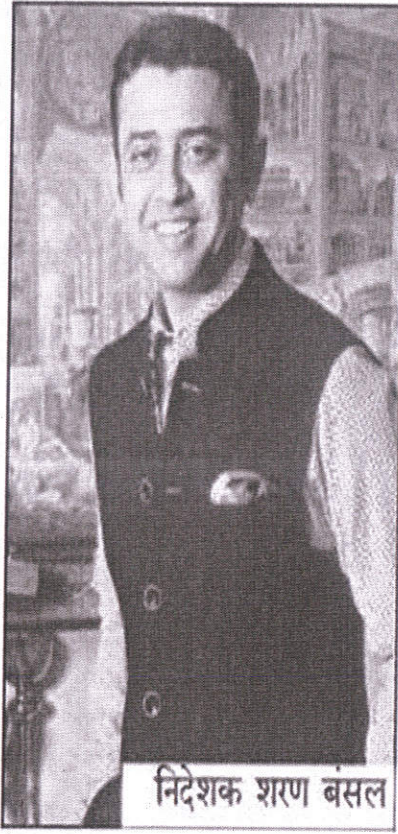
स्किपर का बेहतर कार्य प्रदर्शन

कोलकाता, 15 मई (नि.प्र.)। बिजली पारेषण और वितरण संरचनाओं के निर्माता और दूरसंचार और रेलवे के एक प्रमुख निर्माता पॉलिमर पाइप्स और फिटिंग उद्योग में भी एक महत्वपूर्ण खिलाड़ी स्किपर ने चौथे तिमाही के लिए अपने परिणामों की घोषणा की। स्किपर लिमिटेड के निदेशक श्री शरण बंसल ने कहा- अनुभवी और काबू पाने के बाद चुनौतीपूर्ण परिस्थितियां ही हैं जो दृढ़ता और लचीलापन को बढ़ावा देती हैं। हमें स्किपर लिमिटेड की घोषणा करते हुए बहुत गर्व हो रहा है। वित्तीय वर्ष 22-23 की चौथी तिमाही के दौरान असाधारण प्रदर्शन, जैसा कि 6,574 मिलियन रुपये की हमारी अब तक की सबसे अधिक राजस्व तिमाही से पता चलता है। कंपनी ने रु. 4100 मिलियन का ऑर्डर प्रवाह देखा, और साथ ही वर्ष-दर-वर्ष हमारा अब तक का सर्वाधिक रु. इंजीनियरिंग उत्पादों की आपूर्ति और ईपीसी कार्यों के लिए 41,370 मिलियन। विशेष रूप से, स्किपर ने भी रिकॉर्ड तोड़ने का काम किया। इंजीनियरिंग निर्यात बिक्री और मात्रा, निर्यात राजस्व 7,230 मिलियन रुपये तक पहुंचने के साथ, पिछले वर्ष 4,000 मिलियन रुपये की तुलना में 80% प्रभावशाली वृद्धि प्रदर्शित करता है। हमारे निर्यात कौशल को और मजबूत करते हुए स्किपर ने एक महत्वपूर्ण उपलब्धि हासिल की। स्किपर ट्रांसमिशन यूटिलिटी पोल संरचनाओं को सफलतापूर्वक डिजाइन और आपूर्ति करने वाले पहले भारतीय पोल निर्माता के रूप में मील का पत्थर साबित हुआ है। वित्त वर्ष 22-23 की चौथी तिमाही में हमने जो उपलब्धियां हासिल की हैं। हमारे पॉलिमर डिवीजन ने अब तक का सबसे ऊंचा रिकॉर्ड बनाया है। त्रैमासिक और वार्षिक राजस्व प्रदर्शन, 27% की प्रभावशाली वर्ष-दर-वर्ष वृद्धि प्रदर्शित करता है।



स्किपर लिमिटेड ने वित्त वर्ष 22-23 की चौथी तिमाही में 6,574 मिलियन का सर्वश्रेष्ठ राजस्व अर्जित किया

कोलकाता, समाज्ञा : स्किपर लिमिटेड, पावर ट्रांसमिशन और डिस्ट्रीब्यूशन स्ट्रक्चर्स के लिए दुनिया के अग्रणी निर्माताओं में से एक है। इसके साथ ही टेलीकॉम और रेलवे स्ट्रक्चर्स का एक प्रमुख निर्माता है। स्किपर, पॉलिमर पाइप्स और फिटिंग्स इंडस्ट्री में भी एक महत्वपूर्ण कंपनी है। इस कंपनी ने अपने 31 मार्च, 2023 को समाप्त वित्त वर्ष 23 की चौथी तिमाही के लिए अपने परिणामों की घोषणा की। वित्त वर्ष 22-23 की चौथी तिमाही में 6,574 मिलियन रुपये का अब तक का सर्वश्रेष्ठ चौथाई राजस्व रहा है। इसके अलावा, कंपनी को चौथी तिमाही में 4,100 मिलियन रुपये के नए ऑर्डर मिले और इंजीनियरिंग उत्पादों के लिए 41,370 मिलियन रुपये का उच्चतम वाइटीडी इनफ्लो किया गया। इसके अलावा, एक्सपोर्ट सेल्स और वॉल्यूम में 80% की वृद्धि हुई है। पॉलीमर सेगमेंट



निदेशक शरण बंसल

में अब तक का सबसे अधिक तिमाही और वार्षिक राजस्व प्रदर्शन दर्ज करते हुए, साल दर साल 27% की वृद्धि हुई है। इसके अलावा 31 मार्च, 2023 को क्लोजिंग ऑर्डर बुक का मूल्य 45,510 रुपये मिलियन था। जिसमें 20% एक्सपोर्ट और 80% डोमेस्टिक ऑर्डर शामिल है। कंपनी के पास 66,000 रुपये मिलियन अंतर्राष्ट्रीय और 35,200 रुपये मिलियन डोमेस्टिक की स्ट्रांग बीडिंग पाइपलाइन है। स्किपर पाइप्स ने दो प्रसिद्ध क्रिकेटर्स महेंद्र सिंह धोनी और क्रिस गेल को ब्रांड एंबेसडर बनाया है। स्किपर लिमिटेड के निदेशक शरण बंसल ने रिलीज पर टिप्पणी करते हुए कहा कि हमें वित्त वर्ष 22-23 की चौथी तिमाही के दौरान 6,574 मिलियन रुपये की उच्चतम राजस्व हासिल करते हुए कंपनी के असाधारण प्रदर्शन की घोषणा करने में बहुत गर्व है।

Q4 FY 22-23 (RESULTS UPDATE)